

حل السؤال الأول: لبيان هل يجب على الشركة قبول العرض أم رفضه ، يجب اعداد قائمة بدخل تلبية العرض ارضائي كالآتي :

٨٤٠٠٠٠٠	ارادات المبيعات (٤)
(٦٠٠٠٠٠٠)	(-) ت. متغيرة (٦)
٢٤٠٠٠٠٠	الجمالي هامش الماهية (٦)
(٢٥٠٠٠٠٠)	(-) هامش الماهية للمبيعات المحولة للمطلبة (٦)
(١٠٠٠٠٠)	صافي اشارة من العرض ارضائي (٥)

بما ان العرض ارضائي في حين ان ارباح الشركة وبالنسبة ليجب عدم قبوله . (١٠)

حل السؤال الثاني: (١) نقطة المقادير بالوحدات ١٢٥٠٠ وحدة (٤) وبالصيغة ٣٧٥٠٠٠٠ ليرة (٤)
(٢) عدد الوحدات المزمع بيعه لتحقيق الرزق المستهدف ٢٥٠٠٠ وحدة (٥)
(٣) تحديد الرافعة التشغيلية عند مستوى المبيعات المحفلية يجب تحديد الجمالي هامش الماهية وصافي الرزق .. وبناء عليه :

٢١٦٠٠٠٠٠	الجمالي هامش الماهية (٣)
٥٢٨٠٠٠٠	صافي الرزق (٥)
٤٠٩٠٠٠	الرافعة التشغيلية ٤٠٩٠٠٠ مرة (٩)

حل السؤال الثالث:

- سعر بيع الوحدة باستخدام طريقة ت. ص. تلبية ١٥٠ ليرة (١٠)
- سعر بيع الوحدة باستخدام طريقة التكاليف والمصروفات التلبية ١٥٠ ليرة (١٠)

حل السؤال الرابع:

١٥٧٥٠٠٠٠	ت. السنوية ١٧٥٠٠٠٠ ليرة (٤)
٩٠٠٠٠٠٠	سعر بيع الوحدة ١٣١٢٠٠ ليرة (٤)
٦٧٥٠٠٠٠	قائمة الدخل:
١٥٧٥٠٠٠٠	ارادات المبيعات (١)
(٩٠٠٠٠٠٠)	(-) ت. ص. (١)
٦٧٥٠٠٠٠	الجمالي هامش الماهية (٣)
(١٧٥٠٠٠٠)	(-) ت. ص. (١)
٥٠٠٠٠٠	صافي ارباح (١)

أ. د. محمد زكريا