

السؤال الأول: عدد خصائص المعلومات المحاسبية ، و اشرح بإيجاز خاصية الموثوقية. (14 درجة)

1. الملاءمة
2. الموثوقية : التمثيل الصادق ، الحيادية، الحذر والكمال
3. القابلية للفهم.
4. القابلية للمقارنة.

السؤال الثاني : تحدث عن أساليب الرقابة العامة على نظم المعلومات المحاسبية: (18 درجة)

الرقابة المادية
الرقابة على المخارج

- 1- الفصل بين الوظائف
- 2- الحماية المادية للاصول
- 3- الرقابة على الوصول الى البيانات
- 4- الرقابة على تخزين البيانات
- 5- الرقابة على نقل البيانات وتداولها
- 6- التوثيق

السؤال الثالث: ما هي مخاطر كل من (28 درجة)

- عملية الدفع النقدي:

دفع ثمن بضاعة تالفة أو بضاعة لم تصل & اختلاس النقدية & دفع الدين أكثر من مرة
إضاعة فرص الحصول على الحسم من الموردين & فرض غرامات تأخير
أخطاء في إثبات عمليات الشراء والدفع في الدفاتر

- عملية شراء بضاعة في شركة صناعية:

التأخر في إعداد طلبات الشراء & شراء بضاعة لا حاجة لها & شراء البضائع من موردين غير معتمدين & الشراء بأسعار مغالى فيها
استلام بضاعة غير مطلوبة أو معطوبة & حدوث أخطاء في عملية استلام البضاعة
أخطاء في فواتير الشراء الواردة من المورد & أخطار التخزين والشحن

السؤال الرابع: (16 درجة)

تحدث عن مراحل دورة حياة تطوير نظم المعلومات ، وما هي قيود تحليل النظم.

مراحل دورة حياة تطوير النظم :

- 1- تحليل النظم : دراسة تمهيدية ، مسح للنظام الحالي ، دراسة الجدوى، تحديد احتياجات المعلومات ومتطلبات النظام
 - 2- التصميم المفاهيمي: تعريف وتقييم بدائل التصميم ، تطوير مواصفات النظام .
 - 3- التصميم المادي : تصميم المخرجات ، تصميم قاعدة البيانات ، تصميم المدخلات ، تطوير البرامج ، تطوير الاجراءات
 - 4- لتنفيذ والتحويل : تطوير خطة تنفيذ وتحويل ، انشاء معدات الحاسوب، تدريب العاملين، اختبار النظام، اتمام التوثيق
 - 5- التشغيل والصيانة : تشغيل النظام ، تعديل النظام ، اجراء صيانة مستمرة
- القيود : هناك قيود داخلية وخارجية للشركة منها : متطلبات الجهات الحكومية ، سياسات وتوجيهات الادارة، نقص العاملين الاكفاء، امكانيات وسلوك مستخدمي النظم ، توفر التكنولوجيا ، الموارد المالية المحدودة.

السؤال الخامس: (24 درجة)

تقوم احدى الشركات بتنظيم نظام للمعلومات المحاسبية ، وباعتبارك مستشاراً لهذه الشركة ، أجب عن الأسئلة التالية :

1- تحدث عن الأنشطة الرئيسية لدورة الايرادات:

د. محمد الفار

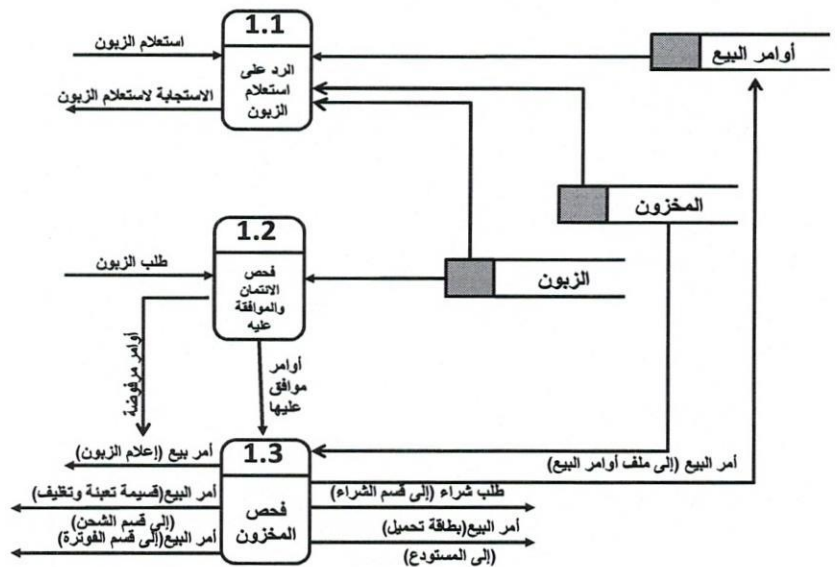
1. استلام طلب الشراء :
2. الموافقة على منح الائتمان للعميل من قبل الشخص أو القسم المخول بذلك
3. إعداد أمر البيع: وهذا يعني الموافقة على البيع،
4. شحن البضاعة المباعة أو تسليمها للعميل .
5. إعداد فاتورة البيع
6. تحصيل النقدية،
7. إضافة إلى الأنشطة السابقة، الرئيسية، هناك أنشطة أخرى، ثانوية، قد تحدث مثل: استرداد بضاعة مباعة معيبة، التنازل عن مبلغ لصالح العميل،
8. كافة الأنشطة السابقة يرافقها النشاط الذي يقع على عاتق نظام المعلومات المحاسبي القيام به؛ فهو عليه مواكبة كافة الأنشطة في مراحلها المختلفة لتوثيق العمليات الحاصلة وتسجيل بياناتها ونقل البيانات من وإلى المعنيين بمتابعة وتنفيذ الأنشطة الجارية.

2- وما هي المعلومات المقدمة الى الإدارة من خلال دورة الإيرادات:

1. تزويد العملاء بكشوف الحسابات
2. بيان تجاوز العملاء للسقف الائتماني
3. بيان الارصدة المتاحة من المخزون
4. تحديد شروط البيع والتسليم
5. تحديد اسعار البيع
6. تحديد الزمن اللازم لتوريد البضاعة للعميل
7. تحليل حصة الشركة من السوق
8. تحليل ربحية المنتجات والعملاء ومناطق البيع

3- ماذا يعني مخطط تدفق البيانات ، وارسم مخطط تدفق البيانات لعملية البيع لدى الشركة (اعداد أمر بيع):

هي رسوم توضيحية تبين عمليات انتقال البيانات في نظام المعلومات من مصادرها إلى مقاصدها، عبر عمليات معالجة البيانات ، وتستخدم في هذه المخططات مجموعة رموز وأشكال تسهل رسم العمليات الجارية على البيانات



د. محمد العبدان