

## ج ١- الأهداف السياسية للمشروعات:

- ١- تدعيم الإمكانيات العسكرية الدفاعية، وكذلك تمكين القاعدة والقدرة الأمنية، وتوفير مستلزمات أداء المؤسسات السياسية، المتممة لبناء الدولة وذلك من خلال توفير التمويل اللازم لمستلزماتها
- ٢- إيجاد قاعدة اقتصادية قوية تكفل تحقيق الاستقلال الوطني وتعزيزه وذلك من خلال توفير مقومات الأمن الغذائي، لأن التبعية الغذائية أشد وطأة من التبعية السياسية.
- ٣- التأثير في نفسيات أفراد المجتمع إعلامياً وثقافياً وسياسياً، بحيث يعزز لديهم شعور الانتماء للوطن والاندفاع لخدمته وذلك عبر تنظيمهم بكيانات سياسية وثقافية، وتأمين فرص العمل لهم؟
- ٤- تعزيز العادات الاستهلاكية والأذواق باتجاه استهلاك منتجات الوطن بصورة أساسية وخاصة في الدول النامية، التي تعاني من صعوبات في ميزان مدفو عاتها.

## ج-٢- يؤدي غياب الدراسات التسويقية في الدول النامية إلى نتائج سلبية منها.

- أ- سوء توجيه الموارد المحدودة نحو إنتاج منتجات غير مطلوبة في السوق.
- ب- ارتفاع تكلفة التسويق ثم زيادة الأسعار بصورة لا تتفق مع الجودة المقدمة.
- ج - تقديم منتجات لا تقابل احتياجات المستهلك ولا تحقق إشباع حاجاته مما يؤدي إلى نشوء ظاهرة تراكم المخزون من السلع غير المطلوبة.
- د - عدم معرفة حجم السوق الوطنية والقدرة الشرائية للسكان حيث تكون الرواتب والأجور منخفضة في معظم هذه الدول مما يتطلب أخذ هذه الناحية بالحسبان.

- هـ - عدم معرفة مرونة العرض ومرونة الطلب للسلع المنتجة وذلك يؤدي لحدوث العديد من الاختناقات.
- و- عدم توافق الطاقة الإنتاجية مع حاجات الطلب المتوقع وهذا يؤثر في تحديد حجم المشروع الاقتصادي، وحجم الإنتاج ويؤدي إلى عدم تحقيق الاستفادة المثلث من الموارد المتاحة.

## ج-٣- التقرير النهائي لدراسة الجدوى التسويقية يتضمن النقاط الأساسية التالية:

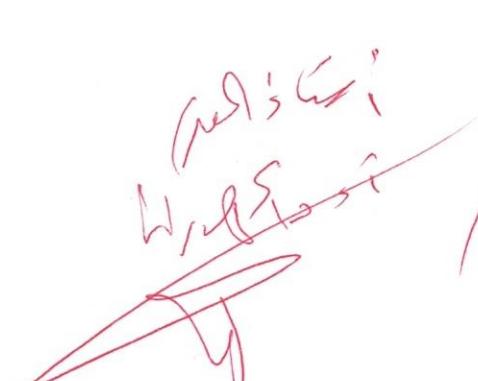
- ١- توصيف المنتج وتشكيله منتجات المشروع .
- ٢- توصيف المستهلكين وخصائصهم واتجاهاتهم وفضيلاتهم في الشراء.
- ٣- توصيف السوق وصولاً إلى تحديد حجمه والتباين بالطلب لتحديد نصيب المشروع منها .
- ٤- تصميم المزيج التسويقي وتطبيقه بما يتضمنه من تخطيط المنتجات ، وإستراتيجية التسعير، وتحديد منفذ التوزيع، وخطة الترويج مع تقدير لميزانية مصاريف البيع

للمزيد دروس الدرس الثالث

ك ب مردعا

ذكراً لكم

تحريك



(٩٠) (٢) تقدير ركاليف لاستهلاك سنوية

البيان	نوع المدفوع	المقدار	القيمة العائدية لـ ٣٠٠٠٠	القيمة العائدية لـ ٦٠٠٠٠	البيان
١ - حوادث سلامة	١٢٠٠٠٠	٣٠٠٠٠	٦٠٠٠٠	١٢٠٠٠٠	٤٠٠٠٠
٢ - مرادفات	١٢٠٠٠٠	-	-	١٢٠٠٠٠	٢٤٠٠٠٠
٣ - طلاق	١٢٠٠٠٠	-	-	١٢٠٠٠٠	٢٤٠٠٠٠
٤ - روابط راجحة	٤٠٠٠٠	-	-	٤٠٠٠٠	٨٠٠٠٠
٥ - حد مدية	٢٠٠٠٠٠	-	-	٢٠٠٠٠٠	٤٠٠٠٠
<b>مجموع ركاليف المدفوعة</b>		<b>٣٠٧٨١٠٠٠٠</b>	<b>٦٠١٠٠٠</b>	<b>(٢)</b>	<b>(٢)</b>
١ - روابط راجحة	٢٠٠٠٠٠	-	-	٢٠٠٠٠٠	٤٠٠٠٠
٢ - تأمين	١٢٠٠٠٠	-	-	١٢٠٠٠٠	٢٤٠٠٠٠
٣ - فائدة عرضية شرع	١٢٠٠٠٠	-	-	١٢٠٠٠٠	٢٤٠٠٠٠
٤ - الركاليف المتداولة	١٩١٠٠٠٠	٣٠٠٠٠	٦٠٠٠٠	٦٠٠٠٠	١٩١٠٠٠٠
<b>مجموع ركاليف نهاية</b>		<b>٣٤٩٧٧٠٠٠</b>	<b>٦٠٠٠٠</b>	<b>(٣)</b>	<b>(٣)</b>
<b>ركاليف انتقال</b>		<b>٥٤٠٠٠٠</b>	<b>٤١٠٠٠٠</b>	<b>(٤)</b>	<b>(٤)</b>

جدول الارقام ٥٠

بيان	نوع المدفوع	المقدار	نسبة	بيان
١ - مرفق رباعي	٥٠٠٠٠	١٠٠٠٠	٢٠%	١ - مرفق رباعي
٢ - الات ومواد	٥٠٠٠٠	٥٠٠٠٠	٢٥%	٢ - الات ومواد
٣ - مشاريع	٥٠٠٠٠	١٥٠٠٠٠	٣٠%	٣ - مشاريع
٤ - مصاريف	٥٠٠٠٠	٥٠٠٠٠	٢٠%	٤ - مصاريف
٥ - دخل انتقال	٥٠٠٠٠	٥٠٠٠٠	١٠%	٥ - دخل انتقال
٦ - مجموع		٣٠٠٠٠		٦ - مجموع
<b>مجموع</b>		<b>١٩١٠٠٠٠</b>		<b>١٩١٠٠٠٠</b>

$$\frac{٥٤٠٠٠٠}{٣٤٩٧٧٠٠٠} = \frac{٥٤٠٠٠٠}{٣٤٩٧٧٠٠٠} = \frac{\text{ركاليف انتقال ورثة}}{\text{ركاليف انتقال ورثة} - \text{المساهمة}} = \frac{\text{ركاليف انتقال ورثة}}{\text{ركاليف انتقال ورثة} - \text{المساهمة}} = \frac{\text{ركاليف انتقال ورثة}}{\text{ركاليف انتقال ورثة} - \text{المساهمة}}$$

٣ - بحسب مقدمة المدفوعات غير دفعها بالحساب