

للم تصحيحي مقرر إدارة الأزمات وفن التفاوض
سنة رابعة تعليم مفتوح مصلثاه ٢٠٠٢/٢٠٠٤

١٤ - اذكر مثالا عم الأزمات التالية : ١٨/د

بنال الطالب درجتيه عند يكتب مثالا صحيا عنه كل أزمة مما يلي:
أزمة زاحفة ، أزمة سطحية ، أزمة عميقة ، أزمة معنوية ، أزمة عادية

٥ اقتراحات بروت حول استراتيجية التحام النزاعات في التفاوض ١٨/د

- عمل مثال مقود معيه فيما يخص واضح بأنه له يكره هناك مثال آخر هم مثال الخضم ، وهذا سيزدي
- أحيانا الية و سلسلة من النزاعات المتعاقبة .
- اقتراح مثال نزاعات (أي تقديم أمثلة المضاربة باقتراح تبادل نزاعات وليس تقديم بالفضل ،
- رخطوة هذا أنه قد يفسر بوصفه تنازلا منفردا .
- إساءة غير رسمية لوجود إرادة في عمل تنازل فيما إذا قدم الخضم تنازلات الأية .
- البحث فيما يوتر غير رسمي مع الخضم أو صليته له ، حيث يكمن مع المحكم الحديث أو روضا عم مودع .
- اقتراح قيام وسيط خارجي أرطن ثالث بالبعد في إيجاد تبادل للنزاعات .

لكن فكره صحيحة درجته

٢٤ - أدوات اتصال الأزمات ١٨/د

- التجارب المرحلي
- شكل مجابهة شركة للبحث والتجرب
- التحفيرة (إرسال بقات تقهر حفاضة
- الوساطة الرسمية (الكلل الوسط
- تلبية مندرية للارلا
- جلب المشاة رايزا الأي من صافير الأنة
- إعلام تحمل المسؤولية مائدة واستعداد لعملا بحفا
- التقييم أوالاكتنا الى اطار خارجي
- شكل حلقات استثنائية
- استنساخ الامتياز القوي
- استنساخ ادوات كزول الامتياز
- استنساخ ادوات
- معايشة الكفول الأول لأزمة الأنة
- تقرير القاتل في العاسدة

ت. محمد

لكن فكره صحيحة درجته

٤٤ - نظام إدارة مرموم وتصنيفات لتقنيات إدارة الأزمات الكبرى ٨/٨ د

- وقعت إدارة مرموم لوائحها الفعالة الأزمات الصنية ، منه تفويلا على حدود نظرات في الموقف من كروب الجوسية على تقدير متجزة لكونه سحجانه ري البصيفة للشعب الكروية .
- أصبحت إدارة مرموم المؤثرات الداخلية على مزارع بالسنة للأزمة الأوبئة خلافا لجهة التي استقرت إليه النتيجة الحديثة في رصوب عزل قرارات الأزمة عند المؤثرات الداخلية .
- خطأ آخر لإدارة مرموم وهو عدم الجود للقياس الكاربخيا الصحيح عندا عادت بقبية سلا لا الزبانبقة رايه الحب الأهلية اليونانية ١٨٧٤ وأزمة برلين ١٩٤٨ على أحداث الأزمة الكبرى .
- أهدت إدارة مرموم ضرور اقطاع المقصديات السنية للأولويات ليس مما أصدرت نظاما .

٥ - عوامل مقابلة الرباط في المفاوضات ٨/٨ د

- مرجح كلما زاد شاق المصالح وهدوء النزاع حول المصالح ، زادت أهمية الرباط .
- الاعتماد المتبادل ، كلما زاد الاعتماد المتبادل بينه الوسيط وأطراف النقاش زادت قدرته على تأثير عليهم .
- عوامل الجاذبية ، التماثل شوية مع قدرة الوسيط

للذرة الأولى والثانية $3 + 3 = 6$ الذرة الثالثة درجة

١٤ - السلوك التشاركي الأول في المفاوضات ٨/١٠ د

- مخطط سلوكي تشاركي مستود يبدأ بعرض مقرر ، ولذا هذا النمط بناء المعاملة بالمثل لا تقا سوا تقديم تشارك هذه الأتقا معادل لما يقوله الخصم .
- مخطط تنازلات صغيرة متكررة وعقيلة ، ولكنه الاعتماد على ذرة التلار حيث يسهل هذا الطرف ولثاته يراهم التنازلات . لكنه اللاتم لا يرقا التنازلات كراحد .
- مخطط التنازلات المتساوية ، أو الفرصة لأخيرة

الذرة الأولى ٤ درجات الذرة الثانية ٤ درجات الذرة الثالثة درجة

د. محمد
ح

٧٤ - عدم فعالية تأثير الجدل في التقاضي وعدمه في التأثير على السلوك التقاضي للطرف الآخر ٧٩ د

- طبيعة المآلة للتقاضي ، منه الطبيعي أنه يكون صراع مسلح أمر يختلف به الموصل للاحقة تقاضيه تقاضي .
- ففي أية المآلة يعد الجدل والبرهان هي الأدلة التي تستند إليها التقاضي .
- عدم وجود رموز أو قيم مشتركة (بغلا) ، فالمقرضات معاديات داخل المحبة الإدارية صلاحيته
- حيث أنه مقارنة أو يبيح مع دردا أذينة حول نفس قضايا البيئة .
- عدم بطلان المكارم وروحيات نظرا لأطراف حول المآلة من التقاضي . فكلما زاد يتكرر رجوع
- نظر أقران التقاضي زادت قدرته على بلورة جميع تصرفات ذلك فعالية في النتائج على طول الأثر

تكرار صيغة ٣ درجات

٨٤ - المآلة المحيية كأحد مراحل التقاضي الأذينة ٧٩ د

- سيادة حالة اللجوء
- سيادة ما لم يتم التقاضي الإداري
- سيادة جهود تقاضي فاسد
- سيادة حالة التقاضي الإداري
- سيادة تقاضي المصالح
- سيادة جبر من الجهد التجميع

تكرار صيغة ٣ درجات

٩٤ - التأثيرات الهيكلية الناتجة عن التقاضي الإداري ٧٩ د

- زيادة الواردات من الصادرات المستوردة
- زيادة الاستعداد للاشتغال في الدولة
- الاستعدادات من المجهودات
- تكاليف الاشتغال مع عامة المبيعات على مستوى المردود
- التسوية مع عامة التكاليف البيئية
- جميع المخزونات التي التفتت مع جميع المبيعات المحققة
- الأموال المحققة المحبولة للتكاليف الاستهلاكية من الزيادة الزيادة المحققة المحبولة

تكرار صيغة ٣ درجات

