

## التعليم المفتوح - إدارة المشروعات الصغيرة

السنة : الرابعة

امتحانات الفصل الثاني ٢٠٢٤/٢٠٢٣

الدرجة : ١٠٠

سلم تصحيح مقرر استراتيجيات تنمية المشروعات الصغيرة

**أجب بوضوح وبإيجاز على كل ما يلي (٤ × ٢٥ = ١٠٠ درجة) :**

**السؤال الأول :** ناقش علاقة نظام القيم بالخطيط الاستراتيجي موضحاً من خلال مثال العناصر الواجب توافرها في نظام القيم ومجالات قيم المنظمة.

### علاقة نظام القيم بالخطيط الاستراتيجي:

تعتبر القيم والمعتقدات الخاصة بالمنظمة بمثابة الخطوط العريضة والتي يتم الاسترشاد بها في إدارة المنظمة ، فهي تمثل الإطار الفلسفى للمنظمة والذي يحدد علاقة المنظمة بأعضاء البيئة الخاصة بها المساهمين والعملاء ، والعاملين والموردين ، والأجهزة الحكومية ، والجمهور بصفة عامة ، وهذا الإطار الفلسفى يعتبر نقطة البداية في التخطيط الاستراتيجي.

### العناصر الواجب توافرها في وضع نظام القيم:

- ١ - أن يشارك المديرون والعاملون في وضع القيم وتعريفها حيث أن ذلك يحقق الالتزام والانتماء للمنظمة.
- ٢ - الوضوح والبساطة في وضع قيم المنظمة بحيث يجعل من السهل على الأفراد تحويلها إلى حقيقة في سلوكهم اليومي.
- ٣ - أن تشمل القيم كافة الأعضاء المحبيين بالمنظمة : المستهلك أو العملاء ، أصحاب رأس المال ، العاملون ، المجتمع.
- ٤ - أن يتطابق السلوك والأفعال والقرارات مع قيم المنظمة.

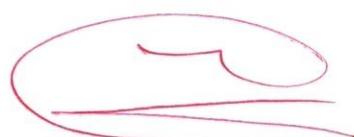
**ملاحظة:** يتم ذكر أي مثال من قبل الطالب على قيم شركة محدد

**مثال:** لقيم بعض الشركات الناجحة : فقد وضعت شركة IBM القيم الخاصة بها على النحو التالي:

- ١ - احترام الفرد وتكريس كافة المجهودات والسياسات لتحقيق هذه القيم.
- ٢ - تقديم خدمات متميزة للمستهلك تتنافس الشركات في دول العالم.
- ٣ - أداء كافة الأعمال والأنشطة بشكل متميز وعلى أفضل شكل ممكن.

### مجالات قيم المنظمة:

تحتفل العبارات التي توضح فلسفة المنظمة من شركة لأخرى ، ولكن تبين أن الشركات الناجحة والمميزة تغطي فلسفتها المجالات التالية: المعتقدات في التميز، المعتقدات في أهمية القيم المنظمة، المعتقدات في الجودة والخدمة، المعتقدات في أهمية تنمية الأفكار في كافة أرجاء التنظيم، المعتقدات في أهمية تدعيم نظام الاتصالات والمعلومات بها، المعتقدات في أهمية النمو الاقتصادي والأرباح.



**السؤال الثاني:** ناقش محاور تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة، موضحاً مزايا المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

شكل عام يمكن تحديد محاور تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة وبالتالي:

**المحور الأول : البنية المعلوماتية والدراسات :** نتيجة لنقص المعلومات والدراسات الخاصة بالصناعات الصغيرة والمتوسطة فلابد من الاهتمام بهذا المحور وضرورة كثافة استخدام تكنولوجيا المعلومات والدراسات

**المحور الثاني : العملية التمويلية :** لنجاح الصناعات الصغيرة والمتوسطة فان ذلك يتطلب وجود التمويل المناسب بسعر أقل فائدة ممكн ومع فترة سماح قصيرة وعلى مدة زمنية مناسبة.

**المحور الثالث : التنمية البشرية :** هذا المحور يتحرك من خلال عاملين : الأول هو التعليم الجامعى والجامعى ، والثانى هو التدريب المستمر للعمال ليتحولوا الى عاملة ماهرة تغطى الصناعات الصغيرة والمتوسطة .

**المحور الرابع : الدعم التحفizi :** ذلك يتطلب من الدولة أن تولى الصناعات الصغيرة والمتوسطة بمجموعة من الحزم التي تتتوفر على مجموعة من الحوافز المالية والفنية وغيرها ، ويتم تقديم الدعم التحفizi لهذه الصناعات.

**المحور الخامس : التنمية المكانية والتصنيع المحلي :** هذا المحور يهتم بجغرافية المكان حيث يساعد ذلك في خلق صناعات جديدة أو تطوير صناعات قائمة وكذلك فإنه يرتبط بصناعة الآلات والمعدات محلية وتوفيرها للصناعات القائمة أو الجديدة .

**المحور السادس : البيئة التشريعية :** نظراً للتطورات الهائلة والتغيرات السريعة في الاقتصاديات العالمية وتأثير ذلك على المشروعات الصغيرة والمتوسطة ، فإنه يجب مراجعة ومعالجة تشريعات العمل والتشريعات الاجتماعية وتعديل القوانين المرتبطة بما سبق من حواجز للصناعات الصغيرة والمتوسطة ، ووضع قوانين جديدة.

**المحور السابع : التسويق والتصدير:** لاشك ان التسويق الداخلى يواجه منافسة شديدة من منتجات هذه الصناعات محل الواردات للحد منها وكذا زيادة نسبة الصادرات الى العالم الخارجى مما يحسن عجز كل من الميزان التجارى وميزان المدفوعات .

#### **مزايا المشروعات الصغيرة والمتوسطة :**

١ - المرونة في الإدارة.

٢ - المعرفة الدقيقة بالعملاء والأسواق.

٣ - العلاقة القوية مع المجتمع المحلي.

٤ - الخدمة الشخصية للعملاء.

٥ - الاعتماد على المدخل الشخصي في التعامل مع العاملين.

٦ - التقييد المحدود بالقواعد الحكومية.



السؤال الثالث: ناقش من خلال مثال عملية إعداد الاستراتيجية في المشروع الصغير والمتوسط (الجوانب الخمس الأساسية لإعداد الاستراتيجية).

ت تكون عملية إعداد الاستراتيجية من خمسة جوانب أساسية:

✓ صياغة الرسالة ، وهي الإطار الرئيسي المميز للمنظمة دون غيرها من المنظمات من حيث مجال نشاطها ومنتجاتها وعملائها وأسواقها ، ويكون الغرض من الرسالة في بيان السبب الجوهرى لوجود المنظمة و هويتها وعملياتها وممارساتها .

✓ الغايات والأهداف وتشير إلى النتائج النهائية التي تسعى المنظمة إلى تحقيقها في الأجلين المتوسط والبعيد وتبني الغايات في ضوء رسالة المنظمة .

✓ التحليل الخارجي يشمل فحص البيئة العامة والبيئة التشغيلية للمنظمة من أجل تحديد الفرص والتهديدات الاستراتيجية ، ومن أمثلة الفرص وجود قطاعات سوقية ذات حاجات غير مشبعة تماماً ، نظورات تكنولوجية يمكن للمنظمة استغلالها ، وجود أسواق خارجية نامية ، أما التهديدات فقد تشمل دخول منافسين جدد إلى السوق ، احتفاظات وجود نقص في العمالة الماهرة ، تشريعات قانونية مقيدة ، ابتكارات جديدة للمنافسين وغير ذلك ، والتي قد تؤدي في مجملها إلى أحداث تأثيرات سلبية على نتائج أعمال المنظمة.

✓ التحليل الداخلي ويستهدف تحديد نواحي القوة والضعف لدى المنظمة ، حيث يركز على تحليل كمية ونوعية الموارد المتاحة للمنظمة سواء المالية أو المادية أو البشرية أو التكنولوجية ، ويتم الجمع بين التحليل الخارجي والتحليل الداخلي فيما يعرف بتحليل (SWOT).

✓ الخيارات الاستراتيجية بعد الانتهاء من تحليل الجوانب السابق ، فإن مهمة فريق التخطيط الاستراتيجي تكمن في التعرف على بدائل الاستراتيجية للمنظمة ، ويمثل البديل المختار استراتيجية المنظمة والتي تصف الطرق التي سوف يسلكها التنظيم في محاولته لتحقيق رسالته وإنجاز أهدافه طويلاً الأجل.

ملاحظة: يتم تطبيق ذلك من خلال مثال من قبل الطالب حول مشروع صغيرة أو متوسط

السؤال الرابع: ما هي إجراءات دعم الابتكار وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة لتحقيق المزايا التناضجية.

إجراءات دعم الابتكار وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة لتحقيق المزايا التناضجية:

١. زيادة حجم التمويل المتاح للبحث والتطوير من خلال مجموعة متنوعة من الأدوات المالية .
٢. تخصيص أجزاء من ميزانيات البحث الخاصة بالمؤسسات البحثية للمنشآت الصغيرة والمتوسطة التي تعمل في أنشطة مختارة والتي يوجد لديها إمكانية لتحقيق ميزة تناضجية .
٣. إلزام المؤسسات البحثية بتنعيمية أجزاء من تكاليفها من خلال البحوث المشتركة مع القطاع الخاص .
٤. تقييم حواجز ضريبية مهمة للبحث والتطوير الذي يقوم به القطاع الخاص ، لاسيما المنشآت الصغيرة والمتوسطة .
٥. الحصول على مساعدة فنية ومالية من الجهات المانحة لتطوير برامج البحث والتطوير استناداً إلى أفضل الممارسات

٦. البدء في حملة توعية عامة تستهدف القطاع الخاص ، خاصة المنشآت الصغيرة والمتوسطة ، حول أهمية البحث والتطوير بالنسبة لقدرها التنافسية ، وكذلك بالنسبة للوسائل المتاحة.
٧. وضع معايير سليمة ومتوازنة لتحديد أولويات الأنشطة المستوفية لشروط التمويل استنادا إلى قدرتها التنافسية الحالية والمحتملة .
٨. البدء في برنامج قومي للتطوير المؤسسى يستهدف المؤسسات البحثية والجامعات بغية إيجاد هيكل تتمتع بدرجة عالية من الحكومة مع وجود تمثيل للقطاع الخاص بها .
٩. لتعزيز كفاءة المنظمات البحثية والتعليمية وقدرها التنافسية ، يجب أن تتقدم هذه المنظمات بعطاءات للحصول على المشروعات الحكومية بدلا من توزيع هذه المشروعات البحثية على مؤسسات محددة بشكل مسبق .
١٠. زيادة الصلات الفعالة بين المؤسسات البحثية والأكاديمية المحلية والدولية التي يمكن من خلالها توفير المعرفة للقطاع الخاص .
١١. تشجيع التعاون المشترك بين القطاع الخاص والمؤسسات الأكاديمية في مجالات مثل برامج البحث المشترك والتدريب في مرحلتي الدراسة الجامعية والدراسات العليا .

**مؤشرات قياس الأداء التنافسي:**

تنتمل أهم مؤشرات قياس الأداء التنافسي كما يرى العديد من الباحثين في التالي: الحصة السوقية ونسبتها إلى إجمالي الطلب الفعال في السوق، الانتاجية، مستويات الجودة، نسبة الربحية ، قيمة الصادرات، المبيعات، حصة الإعلان، مدى توافر العمالة الماهرة، مدى فاعلية وكفاءة التكنولوجيا المستخدمة، مدى فاعلية إدارة التكاليف، الحصة من البحث والتطوير، المهارات التسويقية، التكاليف النسبية.

الدكتور أيمن حسن ديوب

